

ÚLTIMA HORA

Madina anuncia que se presentará como candidato a secretario general del PSOE si hay voto directo de militantes.

INNOVADORES Personajes únicos

# De promesa del tenis a gestor de becas en campus de EEUU para deportistas

- Gonzalo Corrales fue la mayor promesa del tenis español con 17 años
- Ahora ayuda a adolescentes a seguir su ejemplo para que puedan formarse

MARÍA CLIMENT

Actualizado: 22/05/2014 10:20 horas

0

A los 17 años fue nombrado como la mayor promesa del tenis español. En 1991 fue campeón junior de España, Europa y el mundo. Pero a los 19 todo se desmoronó. Gonzalo Corrales empezó a perder todos los torneos que había ganado tan sólo dos años antes. «Me vi sin dinero ni patrocinadores ni estudios», recuerda. Entonces le llegó el «milagro» de su vida. En un torneo estadounidense se le presentó la oportunidad de obtener una beca de deportes en una universidad de allí. No lo dudó. Podía estudiar la carrera de Empresariales mientras seguía jugando y todo, a gastos pagados. Su experiencia fue tan positiva que ahora se dedica, a través de su empresa AGM Sports, a buscar oportunidades como la suya para jóvenes deportistas españoles.

Al contrario que en España, el deporte en las universidades de Estados Unidos es «tan poderoso» que se utiliza para ser más competitivas y diferenciarse entre sí. «Tener a buenos deportistas como alumnos les da reputación», comenta Corrales. Un dato: **El deporte español contó con una subvención estatal de 34,1 millones para el 2013; para el mismo ejercicio, sólo el presupuesto de la Universidad de Georgia era de 70 millones.** Se presentan así como una alternativa muy viable para los jóvenes deportistas que llevan toda la vida entrenando, pero tienen pocas posibilidades de dedicarse profesionalmente a ello. «Nadal hay uno, los otros 99 se quedan por el camino», ejemplifica. Con una beca universitaria en EEUU, estos chavales «que en España habrían tenido que dejar el deporte, pueden formarse allí precisamente gracias al deporte».

Al terminar su carrera, Corrales entró a trabajar en los servicios financieros de una compañía americana. Aunque se dejó el tenis, éste le seguía abriendo puertas. «Mi jefe me llevaba a reuniones con clientes a los que les gustaba el tenis...»



El CEO y fundador de AGM Sports, Gonzalo Corrales. | E. M.

a+ a- [email icon] [edit icon]

Comunidad

f 286

t 7

g+1 0

k in g t p

Tags

Innovadores

### Noticias Relacionadas

Las Google Glass han venido al fútbol para quedarse

¿Cómo de fan eres de tu equipo? Atrévete a medirlo con un chip

Ponerse en forma en grupo y al aire libre

El sueño de Beckham de tener un estadio en Miami es muy lejano

Ricky: 'Confío en que España gane a Estados Unidos'

clientes a los que les gustaba el tenis», indica. A los 12 años de aterrizar en Estados Unidos, echaba de menos el deporte y volvió a casa con el objetivo de ayudar a otros jóvenes a que repitieran su experiencia. De aquello ya hace 10 años y en este tiempo AGM Sports ya ha conseguido becas universitarias al 'otro lado del charco' para **850 jóvenes deportistas españoles por un valor de más de 28 millones de dólares** (20,5 millones de euros).

El primer paso de AGM Sports es «educar» a los adolescentes y sus familias, desde edades tempranas, para que comprendan que **el deporte puede ser una vía para tener una formación universitaria de calidad** y poder continuar con su afición hasta, al menos, los 22 años. Tras esta labor de concienciación, llega una etapa de formación. La empresa recomienda empezar a trabajar con los jóvenes «cuanto antes mejor», unos dos o tres años antes de alcanzar la mayoría de edad. El equipo trabaja entonces sobre los puntos débiles de cada deportista. Las notas son importantes, pero la selectividad americana aún lo es más. AGM Sports prepara concienzudamente a los alumnos para este examen. El nivel de inglés es otro requisito básico. «Si el chaval va flojo con el idioma, podemos llevarlo a un curso de verano en Estados Unidos o que realice una estancia en un instituto de allí», comenta Corrales.

**'Si aquí no tenemos recursos, podemos aprovechar los de otros para formarnos'**

El resultado de este entrenamiento tiene sus frutos. **Hay jóvenes que pueden obtener hasta 50.000 dólares de beca al año (37.000 euros)**, aunque la media es de 15.000 dólares (11.000 euros). Todo depende de el nivel de cada uno. Los mejores

pueden acceder a grandes universidades como Brown o Berkeley. «Algunos pueden usar el deporte para entrar en la mejor universidad posible y otros para estudiar una carrera y ganar experiencia internacional», explica Corrales. La empresa pueden presumir de casos de éxito como el de la nadadora olímpica Marina García, que ha conseguido entrar en Berkeley; o el futbolista del Real Madrid Víctor Muñoz, que tras ser admitido por la Universidad de California (UCLA), acaba de ser fichado en la liga profesional americana.

AGM Sports se centra principalmente en seis deportes: tenis, fútbol, atletismo, natación, golf y baloncesto. También hockey hierba y 'volley' sólo para mujeres. Y es que las chicas están «muy bien tratadas por las universidades estadounidenses». Los presupuestos son iguales para hombres y mujeres, así que ambos reciben «el mismo trato, el mismo dinero y los mismos beneficios».

La empresa cierra el círculo con la Fundación AGM, que se encarga de trabajar con todos los estudiantes durante sus años en Estados Unidos preparándoles para su salida al mercado laboral. La fundación está cerrando acuerdos con grandes empresas y multinacionales porque éste es un perfil «muy atractivo para ellas». «Nuestros clientes son gente deportista, con experiencia internacional, una educación americana y un inglés perfecto», señala Corrales. ¿La idea? Invertir en la temida fuga de cerebros. **«Si en España no tenemos presupuesto en estos momento, podemos aprovechar los recursos de otros y que nuestros jóvenes vuelvan formados»**, afirma.

¿Le ha resultado interesante?

Sí

No

0

Te recomendamos

## De tiendas

Pack brazalete +  
Auriculares deportivos

24.9€



Reloj Aviador RBF  
solotempo

95€



Reloj Aviador CABUJON

29.95€



IBEX 35

10.689,300 ↓ -0,23% Var. -24,90

## Más leídas

- 1 El FMI recomienda a España quitar a empresas, abaratar el despido y subir impuestos indirectos
- 2 El fundador de Ikea reivindica su compañía porque 'ha hecho el bien a los pobres en todo el mundo'
- 3 En Alemania también hay pobres
- 4 Los empresarios temen el fin de reformas en España tras la pérdida de votos del PP
- 5 El déficit del Estado bajó al 1,36% del PIB en abril, un 18% menos
- 6 La Seguridad Social no comprobó 1,9 millones de bajas laborales entre finales de 2010 y 2012
- 7 El Gobierno promete que 'no aflojará' sus ajustes 'en los próximos meses' pese a perder votos
- 8 La Agencia Tributaria abre el plazo para solicitar el borrador de la declaración de la renta 2013
- 9 Las entidades españolas, las más solventes
- 10 Pescanova declara pérdidas de 719 millones en 2013 y de 260 en 2011

Los blogs

¡Vaya Lujo!

Tu opinión es...

“